

ProContact Informatique réalise depuis 20 ans la livraison de services et la vente de produits dans le domaine des technologies de l'information et des communications auprès des organisations du secteur public et privé.

Nous sommes à la recherche d'un ou d'une spécialiste en prévente de solutions d'infrastructure, de réseau et de sécurité qui supportera l'équipe des ventes et l'organisation pour réaliser des transactions commerciales et de développer des pratiques d'affaires auprès de la clientèle.

Responsabilités et tâches

- Analyser et effectuer l'architecture pour présenter les offres de service de solutions d'infrastructure, de réseau et de sécurité, de services professionnels et fournir les informations nécessaires pour conclure des ventes.
- Rencontrer des clients afin d'évaluer leurs besoins et promouvoir les produits et services offerts par l'entreprise.
- Maintenir à jour le développement de ses compétences et connaissances.

Compétences critiques

- Écoute du client
- Sens de l'innovation
- Sens de la vente
- Entrepreneur

Exigences du poste

- **Formation** : Diplôme universitaire en informatique ou en génie.
- **Expérience** : Cinq années dans le domaine de l'architecture et de la prévente en informatique.
- **Connaissance linguistique** : Français et anglais.

Conditions d'emploi :

Salaires de base, bonus et commissions, assurance groupe et un excellent climat de travail d'équipe.

Nous offrons un plan de formation continue afin de promouvoir les connaissances de nos experts.

Si l'opportunité vous intéresse, nous vous invitons à nous faire parvenir votre curriculum vitae à

carriere@procontact.ca ou par la poste à :

Informatique ProContact
1000, avenue Saint-Jean-Baptiste, bureau 111
Québec (Québec) G2E 5G5